



FACULTAD DE INGENIERÍA

ESCUELA PROFESIONAL DE INGENIERÍA DE SISTEMAS E INFORMÁTICA

SILABO 2019 – II

I. INFORMACIÓN GENERAL

1.1. Nombre de la asignatura	DIRECCION ESTRATEGICA DE PROYECTOS DE S. I.
1.2. Código	IS160104
1.3. Año Calendario	2019
1.4. Semestre Académico	2019-II
1.5. Créditos Académicos	03
1.6. Pre - requisitos	
1.7. N° total de horas presenciales	
• HORAS TEORICAS	02
• HORAS PRACTICAS	02
• TOTAL HORAS	04
1.8. Duración del ciclo	17 SEMANAS
1.9. Docente responsable	Mag. NILTON MARURI MALPARTIDA nilmaruri@gmail.com

II. SUMILLA

- Es de naturaleza teórica-práctica, su propósito es proporcionar conocimientos y herramientas necesarias para integrar soluciones tecnológicas de información en los procesos de negocio, se desarrollara los siguientes temas: **enfoque sistémico aplicado a la gestión estratégica, planeamiento estratégico informático, la gerencia informática, outsourcing.**

III. COMPETENCIA

- Aplica conceptos y fundamentos de la Dirección Estratégica de Proyecto de Sistemas de Información.
- Dirige estratégicamente los proyectos de S.I.
- Aplica conocimientos a la mejora de la Dirección de Proyectos de S. I.
- Aporta a mejorar la Dirección Estratégica de Proyectos de S. I.

IV. RESULTADOS DE APRENDIZAJE

- El alumno entiende el concepto de Dirección Estratégica de Proyectos de S. I.
- Conoce los principios gerenciales de Dirección Estratégica de Proyectos de S. I.
- Comprende la función de Dirección Estratégica de Proyectos de S. I.
- Entiende el concepto Dirección Estratégica de Proyectos de S. I. y su



clasificación en organización estructural y organización de procesos.

V. CONTENIDO PROGRAMÁTICO

UNIDAD I: DIRECCION ESTRATEGICA DE PROYECTOS DE SISTEMAS DE INFORMACION

- Conceptos e introducción
- Planeación Estratégica de Sistemas de información
- Estrategia de Tecnologías de Información.

UNIDAD II: GERENCIA DE PROYECTOS DE S.I.

- Resumen ejecutivo.
- Objetivos del proyecto de S.I.
- Alcance.
- Lista de entregables y niveles de servicios.
- Cronograma del proyecto de S.I.
- Organización y funciones de cada cargo.
- Responsabilidades.
- Criterios de aceptación (proveedor y cliente)
- Procedimiento de control de cambios.
- Términos y condiciones.
- Precio y forma de pago.

UNIDAD III: FORMULACIÓN Y SEGUIMIENTO DE PROYECTOS USANDO MICROSOFT PROJECT

- Administrar y realizar un seguimiento
- Procedimientos para realizar el seguimiento del progreso real de las tareas
- Comprobar si las tareas se están realizando de acuerdo con el plan

UNIDAD IV. NEGOCIACIÓN DE TECNOLOGÍA INFORMÁTICA

- Transferencia de tecnología
- Instrumentos de la transferencia tecnológica
- Principales aspectos de la negociación tecnológica
- Formas y mecanismos de negociación tecnológica
- Elementos de una negociación tecnológica
- Técnicas para la negociación de contratos tecnológicos
- la inversión en tecnología

UNIDAD IV: OUTSOURCING

- Introducción y Definición de Outsourcing.
- Las cinco razones para adoptar Outsourcing
- Las cinco razones estratégicas más importantes
- Sistemas Outsourcing de suministros de equipos de oficina, muebles y enseres
- Costos de comprar.
- Ventajas y desventajas de Outsourcing.



UNIVERSIDAD TECNOLÓGICA DE LOS ANDES
VICE RECTORADO ACADÉMICO

VI. ESTRATEGIAS DIDÁCTICAS

- ✓ Uso de la metodología activa participativa a través del trabajo en equipo
- ✓ Exposición, participación análisis y debate en clase
- ✓ Análisis y estudio de casos dentro del aula
- ✓ Desarrollo de trabajo de investigación aplicativos

MEDIOS Y MATERIALES

- ✓ Clases teóricas, equipo multimedia, presentaciones
- ✓ Clases prácticas: Guías de laboratorio, práctica de ejercicios propuestos, separatas pizarra

XI. EVALUACIÓN

Código	Nombres	Promedio Parcial 1					Promedio Parcial 2					Promedio Final
		PC1	IF1	EXP1	EA1	EP1	PC2	IF2	EXP2	EA2	EP2	
		Practica Calificada Formativa	Exposición Evaluación Actitudinal	Examen Parcial 01	$(PC1+IF1+EXP1+EA1+EP1)/5$		Practica Calificada Formativa	Exposición Evaluación Actitudinal	Examen Parcial 02	$(PC2+IF2+EXP2+EA2+EP2)/5$		$(PP1+PP2)/2$
		Nota: Las notas para la obtención del promedio parcial 1 estará abierto desde la semana 1 hasta la semana 8					Nota: Las notas para la obtención del promedio parcial 2 estará abierto desde la semana 9 hasta la semana 16					

Legenda:

Promedio Parcial 1		
Practica Calificada	=	PC1
Investigación Formativa	=	IF1
Exposición	=	EXP1
Evaluación Actitudinal	=	EA1
Examen Parcial 01	=	EP1
Promedio Parcial : $(PC1+IF1+EXP1+EA1+EP1)/5$	=	PP1

Nota: Las notas para la obtención del promedio parcial 1 estará abierto desde la semana 1 hasta la semana 8

Promedio Parcial 2



UNIVERSIDAD TECNOLÓGICA DE LOS ANDES
VICE RECTORADO ACADÉMICO

Practica Calificada	=	PC2
Investigación Formativa	=	IF2
Exposición	=	EXP2
Evaluación Actitudinal	=	EA2
Examen Parcial 01	=	EP2
Promedio Parcial : (PC2+IF2+EXP2+EA2+EP2)/5	=	PP2

Nota: Las notas para la obtención del promedio parcial 2 estará abierto desde la semana 9 hasta la semana 16

Nota Final

Promedio Final: (PP1+PP2)/2	=	PF
Aplazado : Reemplaza al promedio final siempre que haya obtenido 7 como mínimo	=	A
Promedio Acta	=	PA

Nota: La nota del aplazado será en la semana 17




BIBLIOGRAFIA

- Gerencia Estratégica – Fred, R. David
- Manual del Usuario de Microsoft Project. –Serie Windows – Microsoft Corporation
- Manual Digital : Curso de Microsoft Project 2000 – Gala Institute
- Evaluación de Proyectos. Guillermo Baca Urbina. Editorial Mc Graw Hill
- Preparación y Evaluación de Proyectos. Nassir Sapag Chain – Reinaldo Sapag Chain. Editorial Mc Graw Hill.
- Economía Básica. Francisco Mochon. Editorial Mc Graw Hill.

BIBLIOGRAFIA DE NUESTRA BIBLIOTECA:


Manual de Proyectos de Inversión Privada y Pública Jesús Collazos Cerrón
por Collazos Cerrón, Jesús Economista [Autor].

Edición: 1a edición Tipo de material:  Texto Editor: Lima - Perú San Marcos E.I.R.L. 2011.

Proyectos de Inversión Formulación y Evaluación / Nassir Sapag Chain
por Sapag Chain, Nassir Ingeniero Comercial Contador Auditor Magíster en Administración [Autor].

Edición: 2a edición Tipo de material:  Texto; Formato: impreso ; Forma literaria: No es ficción Editor: Colombia Pearson Educación S.A. 2011.

Gerencia de Proyectos Sociales y de Inversión Social Walter Andía Valencia
por Andía Valencia, Walter [Autor].

Edición: 1a edición Tipo de material:  Texto Editor: Lima - Perú Librería Editorial <<El Saber>> 2010.

Mag. Nilton MARURI MALPARTIDA
Docente del Curso



UNIVERSIDAD TECNOLÓGICA DE LOS ANDES
VICE RECTORADO ACADÉMICO

ANEXOS

PROGRAMACIÓN DE ACTIVIDADES

Nro. de SESIÓN por SEMANA	FECHA Y HORA	CONTENIDOS	ACTIVIDAD DE APRENDIZAJE	DOCENTE RESPONSABLE
1		UNIDAD I: DIRECCION ESTRATEGICA DE PROYECTOS DE SISTEMAS DE INFORMACION <ul style="list-style-type: none"> • Conceptos e introducción • Planeación Estratégica de Sistemas de información • Estrategia de Tecnologías de Información. 	Exposición dialogada y Actividades prácticas	Mag. NILTON MARURI MALPARTIDA
2		UNIDAD II: GERENCIA DE PROYECTOS DE S.I. <ul style="list-style-type: none"> • Resumen ejecutivo. • Objetivos del proyecto de S.I. 	Exposición dialogada y Actividades prácticas	
3		<ul style="list-style-type: none"> • Alcance. • Lista de entregables y niveles de servicios. 	Exposición dialogada y Actividades prácticas	
4		<ul style="list-style-type: none"> • Cronograma del proyecto de S.I. • Organización y funciones de cada cargo. 	Exposición dialogada y Actividades prácticas	
5		<ul style="list-style-type: none"> • Responsabilidades. • Criterios de aceptación (proveedor y cliente). 	Exposición dialogada y Actividades prácticas	
6		<ul style="list-style-type: none"> • Procedimiento de control de cambios. • Términos y condiciones. • Precio y forma de pago. 	Exposición dialogada y Actividades prácticas	
7		UNIDAD III: FORMULACIÓN Y SEGUIMIENTO DE PROYECTOS USANDO MICROSOFT PROJECT <ul style="list-style-type: none"> • Administrar y realizar un seguimiento • Procedimientos para realizar el seguimiento del progreso real de las tareas • Comprobar si las tareas se están realizando de acuerdo con el plan 	Exposición dialogada y Actividades prácticas	
8		PRIMER EXAMEN PARCIAL		
9		<ul style="list-style-type: none"> • UNIDAD IV. NEGOCIACIÓN DE TECNOLOGÍA INFORMÁTICA • Transferencia de tecnología • Instrumentos de la transferencia tecnológica • Principales aspectos de la negociación tecnológica. 	Exposición dialogada y Actividades prácticas	
10		<ul style="list-style-type: none"> • Formas y mecanismos de negociación tecnológica • Elementos de una negociación tecnológica. 	Exposición dialogada y Actividades prácticas	
11		<ul style="list-style-type: none"> • Técnicas para la negociación de contratos tecnológicos • la inversión en tecnología 	Exposición dialogada y Actividades prácticas	



UNIVERSIDAD TECNOLÓGICA DE LOS ANDES
VICE RECTORADO ACADÉMICO

12		UNIDAD IV: OUTSOURCING <ul style="list-style-type: none">• Introducción y Definición de <u>Outsourcing</u>.• Las cinco razones para adoptar Outsourcing	Exposición dialogada y Actividades prácticas
13		<ul style="list-style-type: none">• Las cinco razones estratégicas más importantes• Sistemas Outsourcing de suministros de equipos de <u>oficina</u>, muebles y enseres.	Exposición dialogada y Actividades prácticas
14		<ul style="list-style-type: none">• Costos de comprar.• Ventajas y desventajas de Outsourcing.	Exposición dialogada y Actividades prácticas
15		PRESENTACION DE TRABAJOS Y EXPOSICIÓN	
16		SEGUNDO EXAMEN PARCIAL	
17		EXAMEN DE APLAZADOS & PRESENTACION DE ACTAS Y REGISTROS	